

















# Observatoire des profils, comportements, satisfaction clients

Saison 2022/2023



## **SOMMAIRE**

- 1 OBJECTIFS ET METHODOLOGIE
- **LES PROFILS CLIENTS**
- 3 LE PROCESSUS DE CHOIX ET RESERVATION
- 4 LES ACTIVITES PRATIQUEES
- 5 LA SATISFACTION CLIENT
- 6 SYNTHESE ET PRECONISATIONS





#### **Objectifs**



Dans un marché touristique particulièrement concurrentiel, cette enquête permet le suivi précis des profils, comportements et satisfaction des clients de la destination dans le but de mieux comprendre les attentes et besoins de la clientèle.

L'objectif de cet outil est double. Il doit posséder :

- Un caractère opérationnel fort afin d'en faire un outil d'ajustement des services (réactivité opérationnelle)
- Un caractère marketing afin de définir les profils des consommateurs pour mieux définir les plans d'actions opérationnels.



Cet outil de pilotage doit pouvoir satisfaire les exigences suivantes :

Caractériser les profils clients

Les profils des clients, leur situation familiale, la composition de la tribu de voyage, l'âge, la fidélité et les nouveaux clients...

**Déterminer les comportements clients** 

Les comportements clients en matière de consommation, leurs dépenses par catégorie, le champ concurrentiel, les critères de choix, le processus de réservation, le canal et délai de réservation, l'hébergement, la durée de séjour, les activités pratiquées, la consommation des forfaits, le nombre de journées skiées...

Evaluer la satisfaction clients

La satisfaction clients sur les différents services proposés par la destination : le domaine skiable, les commerces, les restaurants, l'Office de Tourisme, le stationnement... La mesure des intentions de retour et de recommandation (NPS) ainsi que les facteurs de fidélisation et d'attrition



De plus, cet outil permet également de pouvoir se comparer aux autres stations et à un panel représentatif afin de pouvoir se situer sur le marché. Enfin, le suivi dans le temps est nécessaire pour voir les évolutions sur les différents indicateurs d'une année à l'autre.



#### Méthodologie

- **Enquête en ligne, post-séjour** auprès de clients venus dans la station pendant l'hiver 2022/2023
- Mobilisation des répondants : Activation des fichiers BDD Office de Tourisme / Newsletter, BDD Ventes en ligne / Domaines skiables, Agences immobilières, Hébergements, Centrales de réservation
- **Période** d'enquête : du **15/12/2022** au **25/04/2023**
- **❖ Durée moyenne** du questionnaire : ~15 minutes
- Les notes de satisfaction sont basées sur une échelle de 0 à 10 NB : Satisfaits = de 8 à 10/10. Neutres = de 6 à 7/10. Insatisfaits = de 0 à 5/10
- **Eléments de comparaison** : échantillons de plusieurs stations panel G2A + Panel national multi-stations tous massifs confondus représentatif des Français partis en station de ski pendant l'hiver 2022/2023
- \* Redressement (pour chaque des 6 stations) : sexe, canaux de réservation & périodes (représentativité de l'échantillon collecté)

## NOMBRE DE REPONSES

**5706** 

N-1 = 2539 réponses



1052

N-1 = 217

**750** N-1 = 642



237

**2905** N-1 = 97

**Val Cenis** 



161

N-1 = 54

601



Le volume de réponses récupéré permet de garantir la très bonne qualité de l'échantillon retenu afin de permettre une analyse solide et représentative des différents indicateurs et résultats.





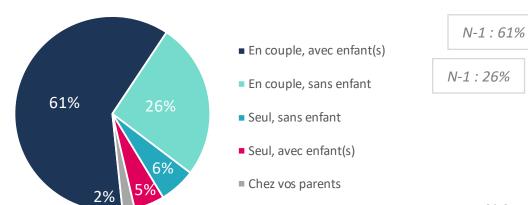


#### Composition de l'échantillon

Vous êtes...



A votre domicile, vous vivez...



Le revenu net de votre ménage...



Un profil familial impacte cette clientèle hivernale qui regroupe plus d'un client sur 2 en couple avec enfant(s). Le niveau de revenu de la clientèle en Haute Maurienne Vanoise est en légère hausse par rapport à l'hiver passé et supérieur au panel.



#### Composition de l'échantillon





N-1 51 ans



Moyenne d'âge: 52ans

*N-1* 56 ans





*N-1* 51 ans



Moyenne d'âge : 46ans

*N-1* 46 ans



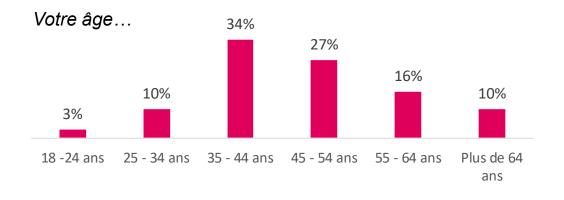


*N-1* 47 ans



Moyenne d'âge : 44ans

*N-1* 47 ans





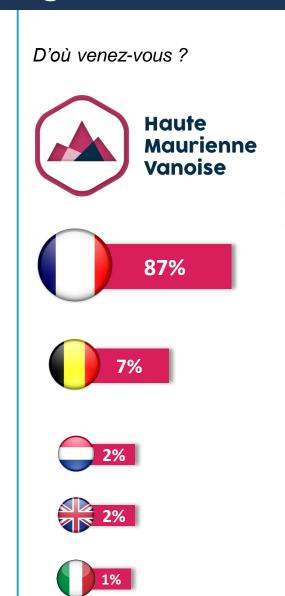
*N-1* 47 ans

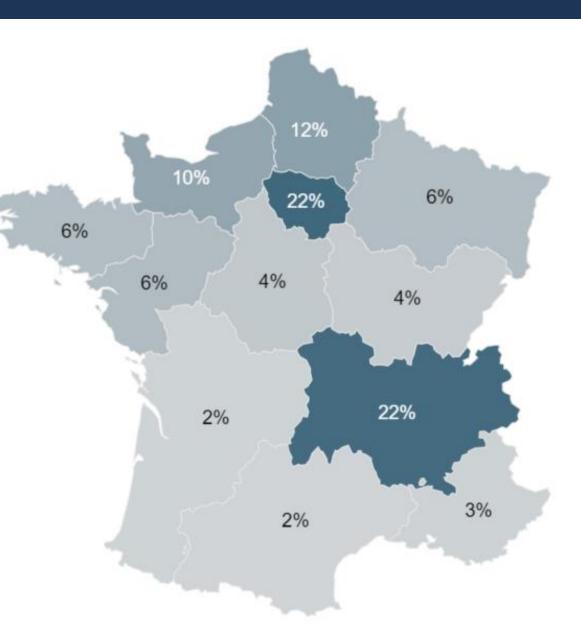


La catégorie d'âge la plus représentée est 35-44 ans recensant plus d'un tiers de la clientèle.



#### **Origine des clients**





Les deux premières clientèles françaises : la région de proximité AURA et la région lle-de-France.

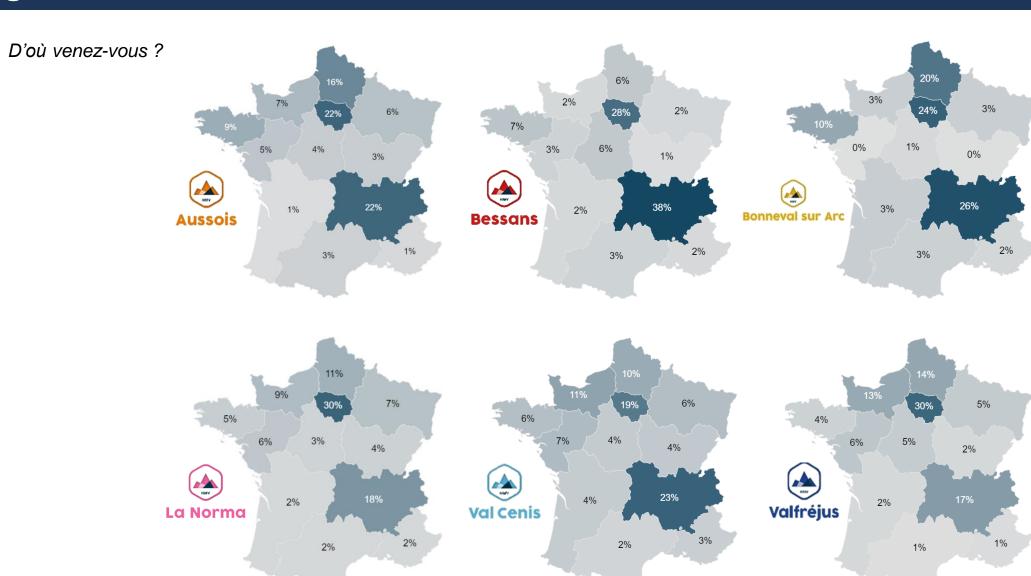
Une part intéressante de clientèle étrangère : principalement belge. Ces marchés sont importants en termes d'opportunités de développement et de continuité de l'offre.

Benchmark stations					
Stations	% IDF	% AURA			
Les Saisies	18%	18%			
La Clusaz	25%	25%			
Valloire	30%	14%			
Valmeinier	20%	13%			
Panel	21%	15%			

87% de Français ont répondu à l'enquête. Les clientèles étrangères sont légèrement sous-représentées dans l'échantillon : 7% de belges, 2% de néerlandais, 2% de britanniques et 1% d'italiens.

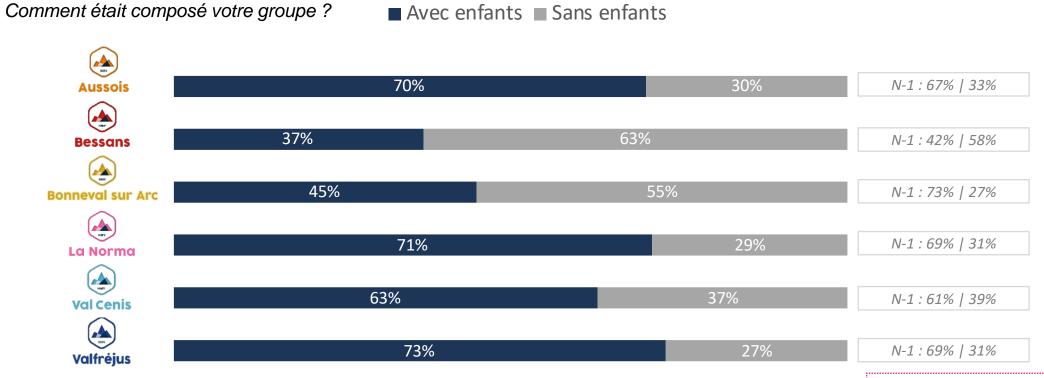


#### **Origine des clients**





### **Composition du groupe**



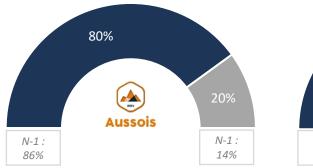
Benchmark stations						
Stations	% Avec enfant(s)	% Sans enfant				
Les Saisies	64%	36%				
La Clusaz	55%	45%				
Valloire	63%	37%				
Valmeinier	70%	30%				
Panel	58%	42%				



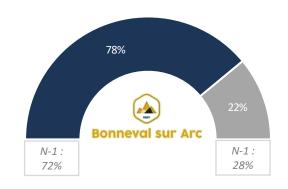
#### Fidélité de la clientèle

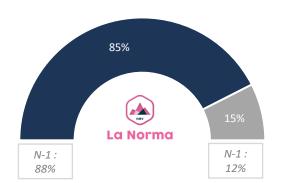
#### Etiez-vous déjà venu dans cette destination auparavant?

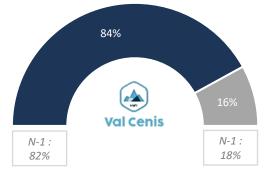


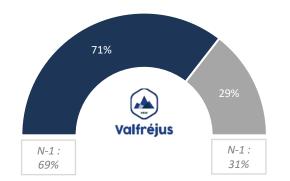












Benchmark stations						
Stations	% Déjà venu	% Nouveaux clients				
Les Saisies	81%	19%				
La Clusaz	75%	25%				
Valloire	75%	25%				
Valmeinier	65%	35%				
Panel	87%	13%				

Cet hiver dans les 6 destinations, en moyenne 19% des clients ne sont jamais venus auparavant. HMV dispose d'un bon socle de client fidèle avec 81% de clients fidèles.



#### **Budget – dépenses clients**

Pouvez-vous évaluer le budget total dépensé pour ce séjour ?



Benchmark stations					
Stations	Budget total	Budget / jour / pers.			
Les Saisies	2603€	72€			
La Clusaz	2745€	72€			
Valloire	2810€	78€			
Valmeinier	2695€	75€			

En moyenne (sur les 6 stations), les clients dépensent 2 151€ pour un séjour sur la destination, budget généralement supérieur pour les séjours marchands et inférieur pour les séjours non-marchands.

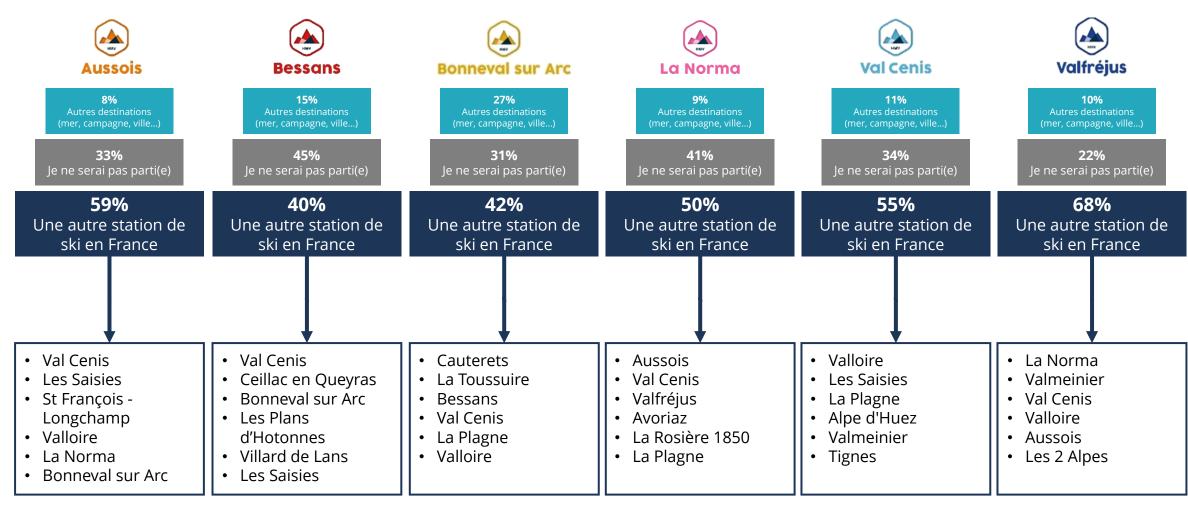
L'hébergement reste toujours le premier poste de dépenses.





#### Le champ concurrentiel

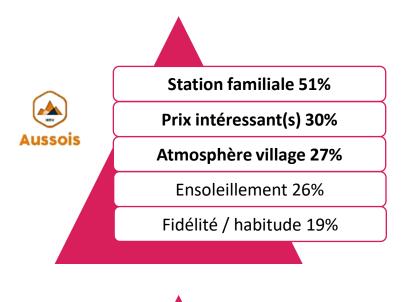
Quel était votre deuxième choix de vacances si vous n'étiez pas venu dans cette station ?

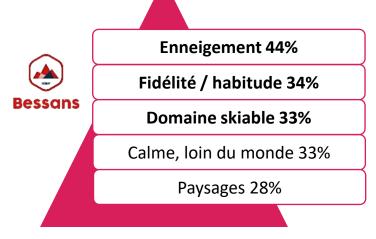




#### Les critères de choix – Top 5

Pourquoi avez-vous choisi cette station plutôt qu'une autre ?

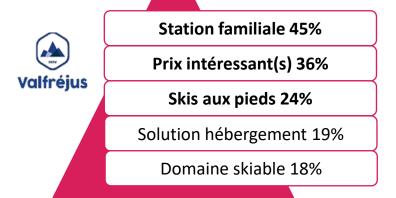








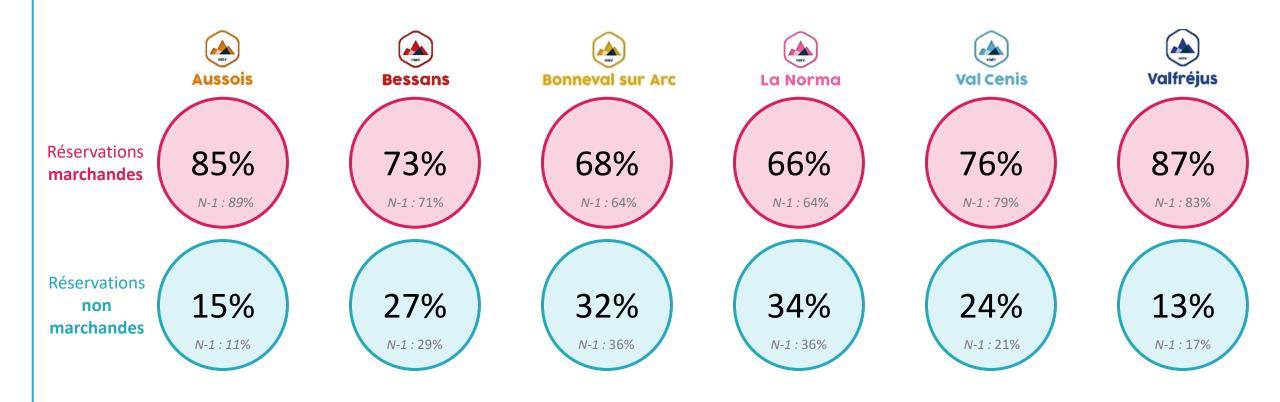






#### La réservation

Qui était votre interlocuteur pour la réservation ?

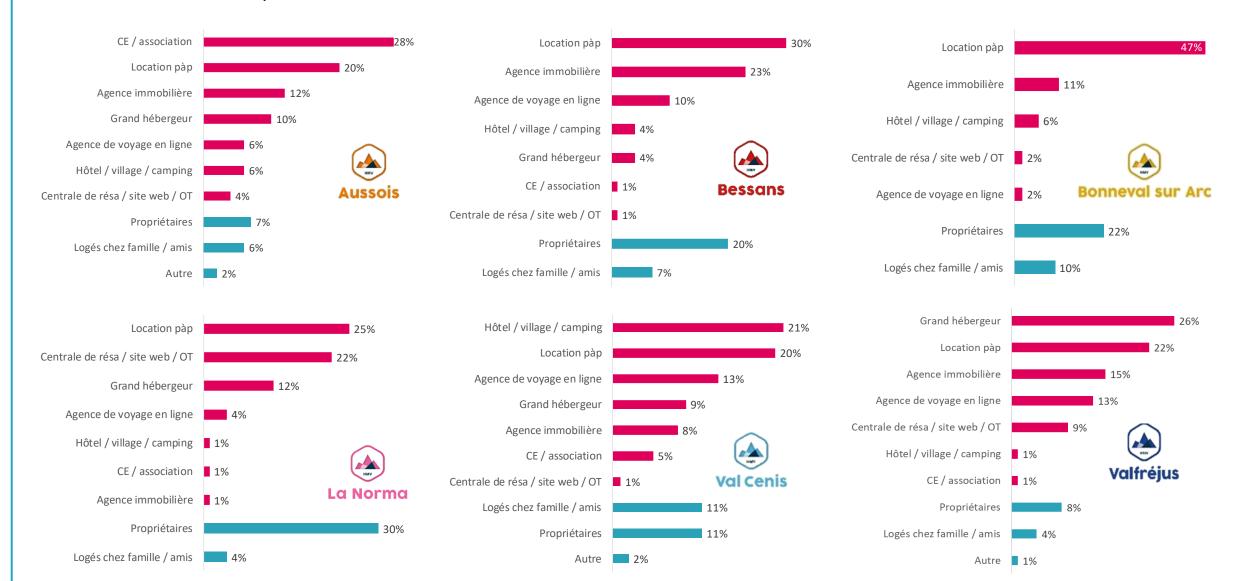


24% en moyenne de réservations non marchandes, sur les 6 stations, généralement réalisées par des séjours propriétaires.



#### La réservation

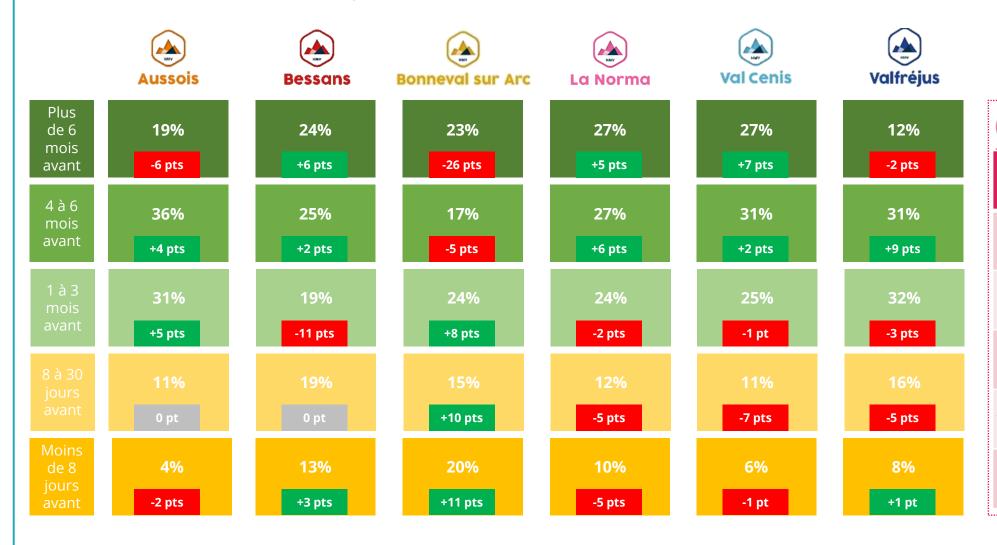
#### Qui était votre interlocuteur pour la réservation ?





#### Le délai de réservation

#### Quand avez-vous réservé votre hébergement ?



Benchmark stations						
Stations	% Plus de 6 mois avant	% Moins de 8 jours avant				
Les Saisies	32%	% Moins de 8 jours avant  6%  16%  6%  11%				
La Clusaz	22%	16%				
Valloire	24%	6%				
Valmeinier	22%	6%				
Panel	8%	11%				

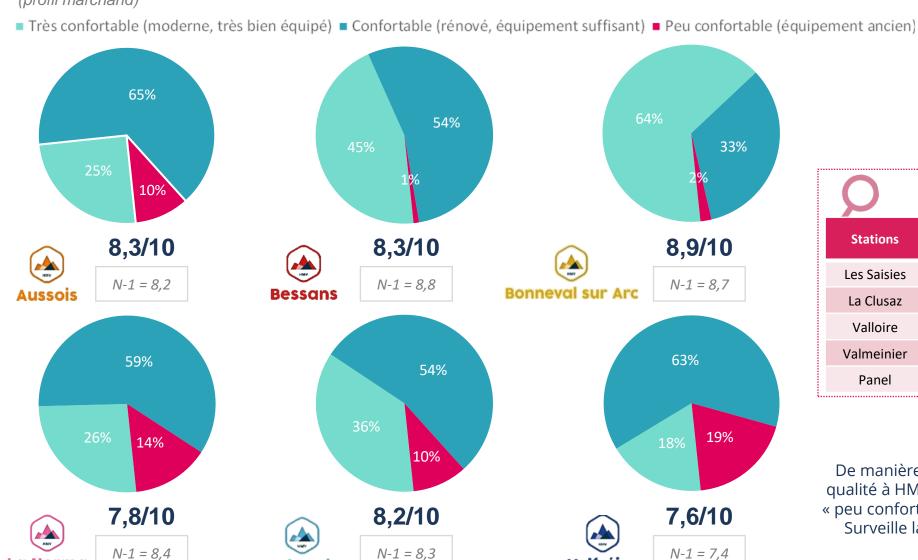


#### La qualité de l'hébergement

La Norma

Comment qualifiez-vous la qualité et le confort de votre hébergement ? (profil marchand)

**Val Cenis** 



**Valfréjus** 

Q	Benchmark stations					
Stations	% Très confortable	% Peu confortable	Note de satisfaction			
Les Saisies	33%	11%	8,1/10			
La Clusaz	44%	7%	8,3/10			
Valloire	42%	9%	8,4/10			
Valmeinier	25%	12%	8,0/10			
Panel	33%	8%	8,1/10			

De manière générale, des hébergements de belle qualité à HMV avec peu d'entre eux se trouvant être « peu confortables ». Un vrai atout pour les stations ! Surveille la qualité de certains hébergements à Valfréjus et à La Norma.



#### La durée de séjour

Quelle était la durée de votre séjour ?













Benchmark					
Stations	Durée moyenne				
Les Saisies	8,0 nuits				
La Clusaz	8,9 nuits				
Valloire	7,1 nuits				
Valmeinier	7,6 nuits				
Panel	5,1 nuits				

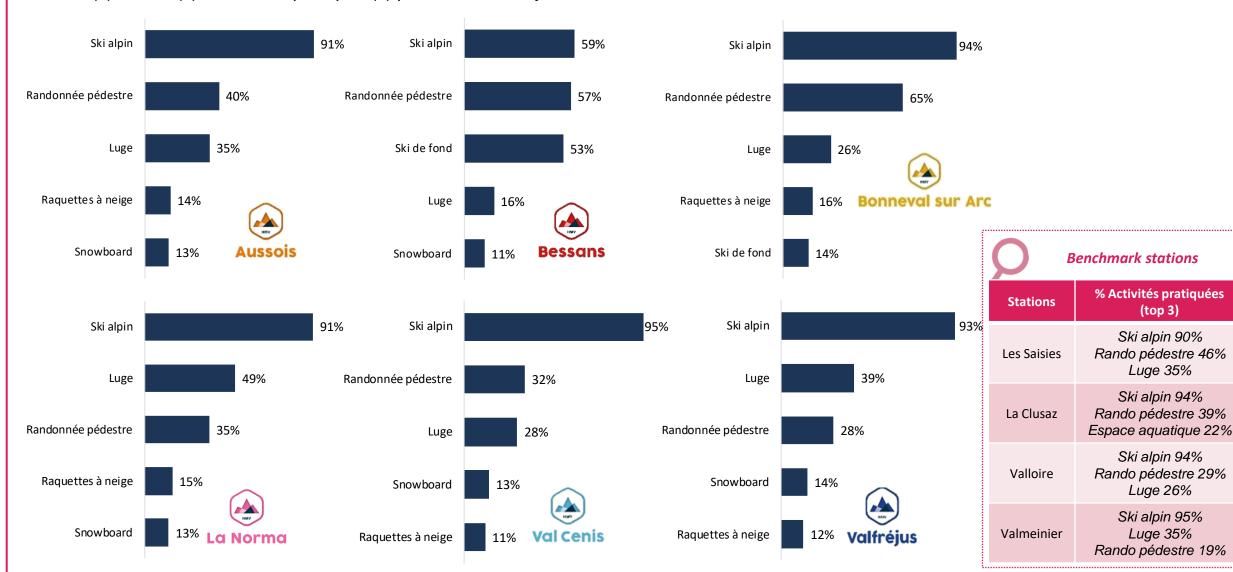


## **LES ACTIVITES PRATIQUEES**



#### Les activités pratiquées – Top 5

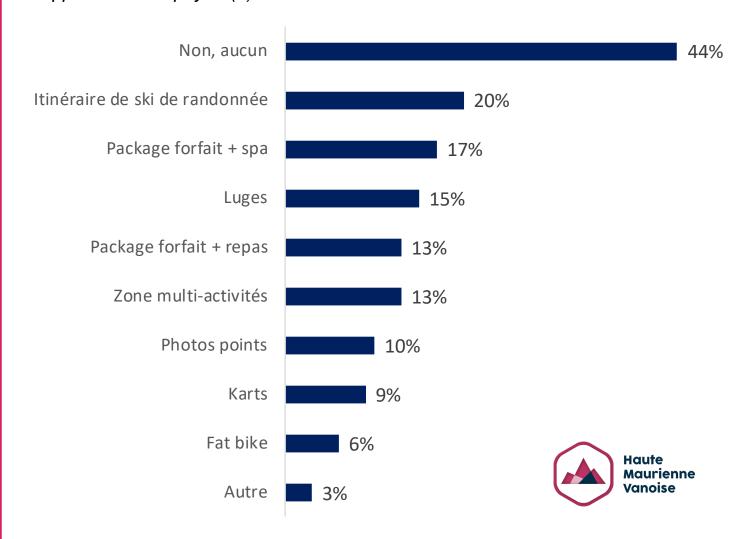
#### Quelle(s) activité(s) avez-vous pratiquée(s) pendant votre séjour ?





#### Intérêts pour d'autres services / activités

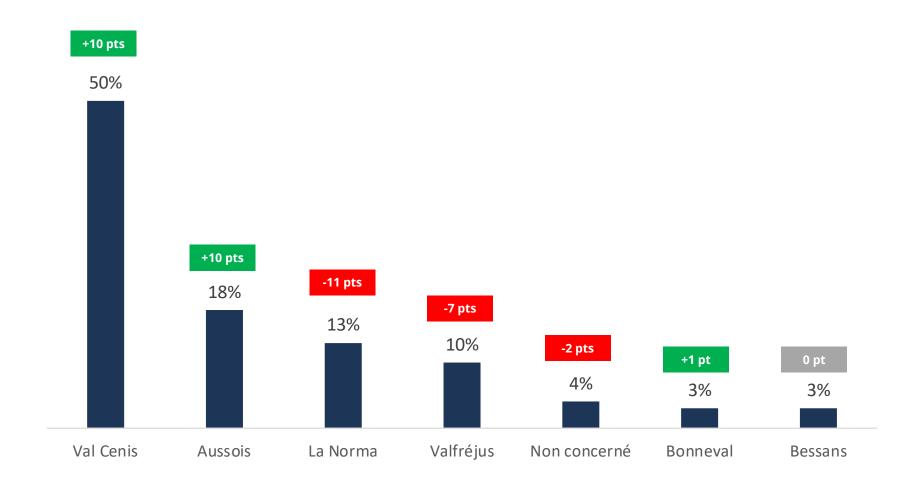
Seriez-vous intéressés pour avoir accès à de nouveaux services ou activités supplémentaires payant(e)s sur le domaine skiable ?





#### Lieu d'achat du forfait

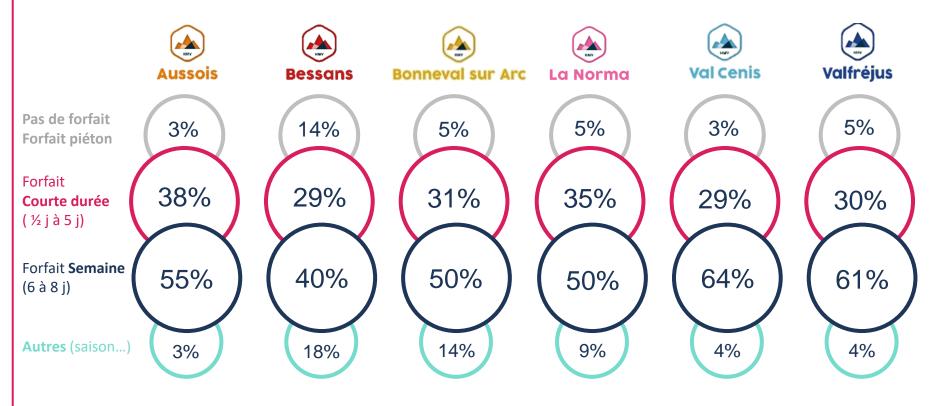
Dans quelle station avez-vous acheté votre forfait de ski?

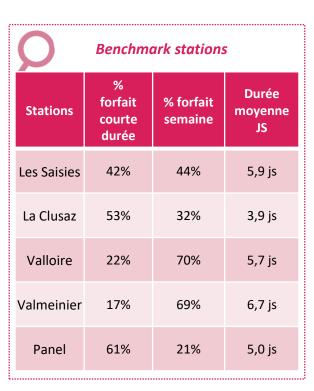




## Type de forfaits & journées skiées

Quel type de forfait avez-vous utilisé?





Combien de jours avez-vous skié?

**5,3** js en moyenne *N-1:5,4* 

**5,3** js en moyenne *N-1:7,2* 

6,0 js en moyenne N-1:6,8

6,3 js en moyenne

**5,5** js en moyenne *N-1:5,5* 

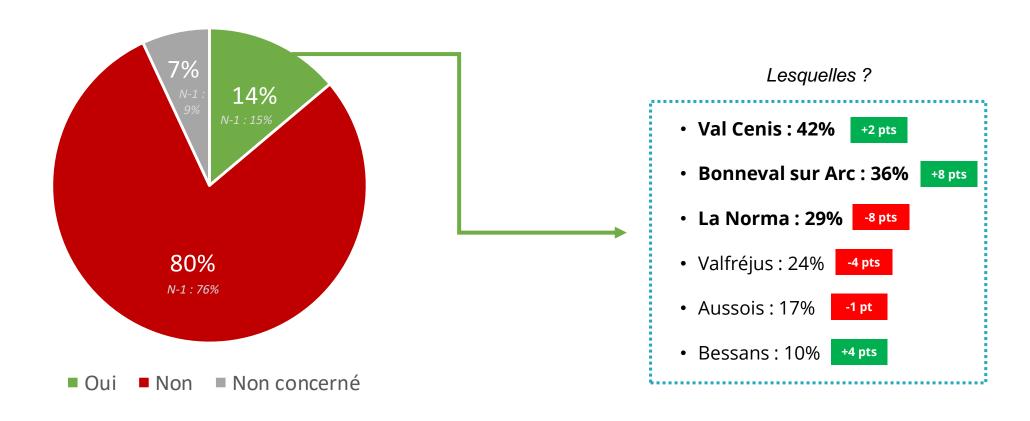
**5,2** js en moyenne *N-1:5,3* 



#### **Avantage forfait**

Avez-vous utilisé l'avantage de votre forfait de ski vous permettant de skier dans les 5 autres stations de Haute-Maurienne Vanoise :

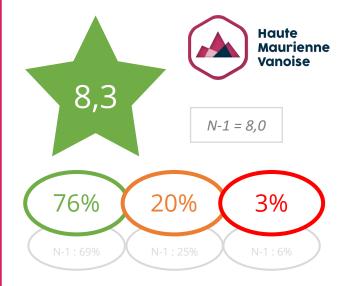
Haute Maurienne Vanoise





#### **Satisfaction: le domaine skiable**

Quelle est votre appréciation générale sur le domaine skiable ?



Benchmark stations					
Stations	Note	Evolution			
Les Saisies	8,5/10	-0,2 pt			
La Clusaz	7,7/10	-0,5 pt			
Valloire	8,4/10	-0,1 pt			
Valmeinier	8,5/10	+0,3 pt			
Panel	8,2/10	0pt			

Satisfaction domaine skiable							
	Satisfaits	Neutres	Insatisfaits	Note 2022/2023	Note 2021/2022	Evo	
Aussois	64%	31%	5%	7,9	7,5	+0,4 pt	
Bessans	73%	20%	7%	8,4	9,1	-0,7 pt	
Bonneval sur Arc	77%	21%	2%	8,1	7,9	+0,2 pt	
La Norma	73%	22%	4%	8,2	8,1	+0,1 pt	
Val Cenis	84%	15%	1%	8,5	8,2	+0,3 pt	
Valfréjus	54%	38%	8%	7,5	6,5	+1 pt	



## Satisfaction : les points de vente

Satisfaction points de vente												
		ssois		sans		al sur Arc	La No	orma		enis	Valfi	réjus
Accueil, amabilité du personnel	8,8	+0,6 pt	8,5	+0,4 pt	7,9	-0,1 pt	8,8	+0,1 pt	8,8	+0,3 pt	8,2	+0,7 pt
Temps d'attente	8,4	+0,5 pt	8,4	+0,1 pt	8,2	+0,3 pt	8,4	+0,3 pt	8,4	+0,4 pt	8,0	+0,9 pt
Clarté de l'affichage	8,5	+1 pt	8,5	+0,4 pt	7,9	+0,2 pt	8,3	0 pt	8,4	+0,3 pt	8,1	+0,8 pt
Rapport qualité / prix	7,8	-0,1 pt	8,0	+0,3 pt	7,6	+0,2 pt	7,2	-0,4 pt	7,6	+0,1 pt	6,8	+0,5 pt
Facilité d'utilisation des bornes	8,1	+0,4 pt	8,1	+1,6 pt	6,2	-1,6 pt	8,3	+0,3 pt	8,4	+0,4 pt	8,1	+1 pt
Site de vente en ligne	8,8	+0,8 pt	9,0	+1,9 pt	8,3	+0,1 pt	8,3	-0,1 pt	8,7	+0,1 pt	8,1	+0,5 pt



#### Satisfaction : les points de vente



Concernant l'achat et le choix de forfaits, pour quelles raisons n'avez-vous pas attribué une meilleure note ? (1 436 citations)



	Augmentation des tarifs
Prix / tarifs	Prix des forfaits élevés par rapport à l'enneigement et l'ouverture du domaine skiable cet hiver
30%	Des forfaits, offres et tarification spécifiques plus adaptés (famille / tribu, clients fidèles)
	Peu de différence entre le forfait demi-journée / 4h (trop onéreux) avec le forfait journée
	Manque de clarté / d'ergonomie
Cita internat	Incohérence avec les tarifs affichés en caisse
Site internet <b>14%</b>	Certains forfaits impossibles à acheter en ligne (le forfait demi-journée au Val Cenis) (le forfait piéton semaine à La Norma)
	Manque d'information sur les tarifs / offres possibles

Cartes / supports	Permettre le remboursement des cartes, par le biais d'une caution par exemple (point de vue écologique)
8%	Rechargements par toujours clairs / fonctionnels
	Compatibilité souhaitée avec les cartes d'autres stations
	Dysfonctionnements et pannes régulières
_	Pouvoir localiser les lieux des bornes
Bornes	Manque de bornes
<b>5%</b>	Manque d'information, optimisation
	Temps d'attente parfois important
	Impossibilité d'achat de forfait spécifique
Caiana	Plus de caisses souhaitées
Caisses <b>3%</b>	Ouvrir toutes les caisses pour éviter les queues (créer des caisses spécifiques pour forfait semaine / d'autres pour forfait journée ?)



## Satisfaction : les remontées mécaniques

#### Satisfaction remontées mécaniques (A) HMY HMV HMY HMV **Val Cenis Valfréjus Aussois Bonneval sur Arc Bessans** La Norma Informations 8,6 8,7 8,4 8,7 8,7 8,3 +0,1 pt +1 pt +0,5 pt +0,3 pt +0,5 pt +0,8 pt départ RM 8,7 8,8 9,3 9,1 8,8 8,6 +0,1 pt +1,4 pt +0,8 pt +0,4 pt +0,1 pt +0,5 pt Temps d'attente RM Accueil par le 9,0 8,9 8,8 8,7 8,7 8,8 +0,1 pt +0,4 pt +1,3 pt +0,4 pt +0,1 pt +0,7 pt personnel RM 8,7 8,5 8,7 8,9 8,6 8,4 +1,9 pt +0,6 pt Assistance RM +0,4 pt +0,3 pt +0,1 pt +0,5 pt 8,4 8,3 7,6 8,7 8,3 8,3 Confort RM +0,2 pt +1,8 pt +0,1 pt +0,6 pt 0 pt +0,7 pt Propreté aux 9,1 9,0 9,1 9,1 9,0 8,9 +0,3 pt +0,9 pt +0,2 pt +0,3 pt +0,1 pt +0,9 pt abords des RM 8,7 8,7 Fiabilité RM 8,7 +0,3 pt 8,9 +1,7 pt +0,6 pt +0,3 pt 8,6 +0,2 pt 8,6 +0,9 pt



#### Satisfaction : les remontées mécaniques



Concernant les remontées mécaniques, quel aspect pourrait-être amélioré ? (1 141 citations)



Vétusté / confort <b>14%</b>	Moderniser les remontées Confort inégal d'une remontée à l'autre Structures / sièges vieillissants
Rapidité <b>12%</b>	Certains télésièges lents → Créer des temps d'attente
	Arrêts / pannes fréquentes
Sécurité / enfant <b>8%</b>	Départs et arrivées trop rapides, notamment pour les enfants
	Plus de télésièges débrayables

Attente / embarquement <b>7%</b>	Trop d'attente
	Remplir, compléter les places des télésièges vides pour plus de fluidité
	Plus d'assistance et de vigilance aux embarquements
Horaires d'ouverture / fermeture	Afficher les horaires des remontées dans le plan des pistes
	Adapter les horaires de fermetures et d'ouvertures selon la période
7%	Avoir une horloge à chaque départ de remontée



## Satisfaction : les pistes et la sécurité

#### Satisfaction pistes et sécurité (A) MILY HMV HMV HMV **Val Cenis Valfréjus Aussois Bonneval sur Arc Bessans** La Norma 8,8 8,6 7,6 8,7 9,0 +0,1 pt 8,2 Accès aux pistes +0,4 pt -1,6 pt +0,1 pt +0,8 pt 0 pt Damage, 8,7 8,7 8,6 8,6 8,6 8,0 +0,3 pt -0,1 pt +0,8 pt +0,3 pt +0,3 pt +1,1 pt préparation Balisage et 8,5 8,7 8,2 8,7 8,3 8,1 +0,2 pt +0,5 pt +0,1 pt +0,2 pt +0,2 pt +0,4 pt signalisation 7,5 8,2 7,6 7,7 8,1 7,1 +0,2 pt -0,3 pt +0,3 pt +0,3 pt Qualité neige -0,3 pt +0,7 pt Sentiment de 8,5 8,6 8,6 8,6 8,4 8,1 -0,1 pt +0,3 pt +0,5 pt +0,1 pt +0,3 pt +0,8 pt sécurité 8,2 8,2 8,0 7,8 8,1 8,4 Présence personnel +0,2 pt +0,3 pt +0,1 pt +0,1 pt +0,3 pt +0,6 pt Prévention des 8,5 8,5 8,5 +0,6 pt 0 pt 8,2 +0,3 pt +0,1 pt 8,4 +0,2 pt 7,9 +0,6 pt dangers



### Satisfaction : les pistes et la sécurité



Concernant les pistes, leur entretien, le fléchage et la sécurité quel aspect pourrait-être amélioré ? (979 citations)



Enneigement <b>19%</b>	Manque de neige, qualité de neige insatisfaisante Présence de cailloux / rochers (à signaler) Pistes fermées
Pistes <b>24%</b>	Manque d'indications, fléchages parfois à revoir Plus de plans / cartes des pistes sur les pistes Manque de préparation, damage, entretien
	Plaque de verglas sur certaines pistes Pistes difficiles pour les débutants, bien adapter ces espaces

Comportements dangereux (vitesse)

Sécurité

Manque de surveillance, de sensibilisation, de pisteurs

Renforcer la sécurité sur les nombreux croisements

Quelques filets manquants

Une fois sur place, quel(s) mode(s) de transport avez-vous utilisé

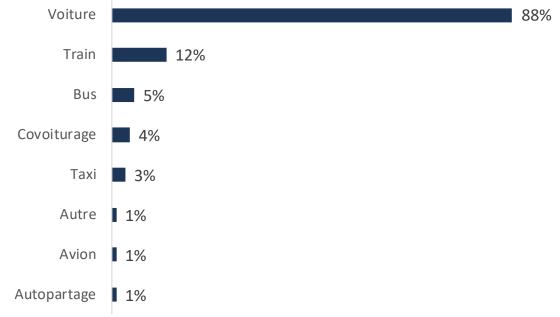
pour vous déplacer sur le territoire / la station ?



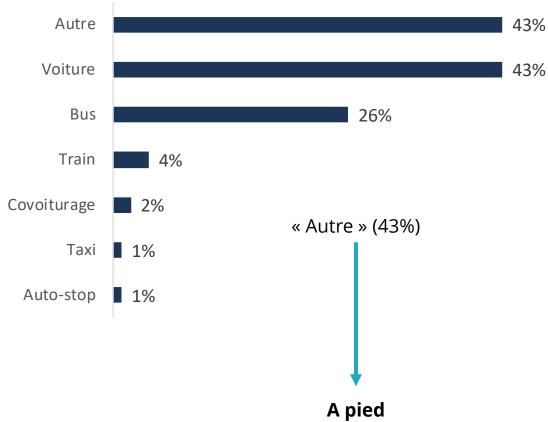
#### Les moyens de transports

Quel(s) mode(s) de transport avez-vous utilisé pour vous rendre sur le territoire / la station ?





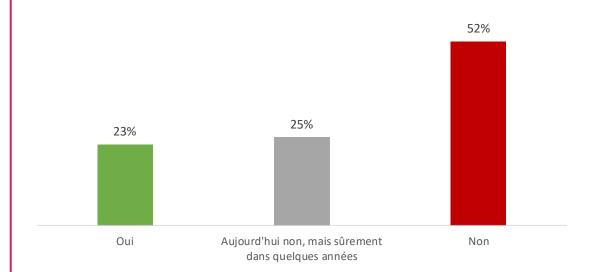




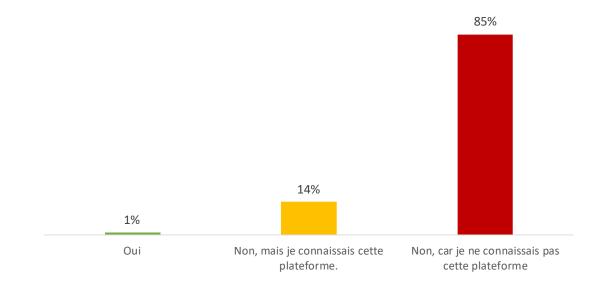


#### Accessibilité en transports

L'accessibilité en transports en commun à votre lieu de vacances fait-elle partie de vos critères de choix ?



Pour organiser votre arrivée sur le territoire, avez-vous utilisé la plateforme Go Savoie Mont-Blanc ?

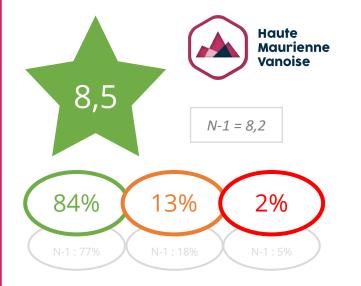






# La satisfaction globale séjour

Quelle est votre appréciation générale de votre séjour ?



Benchmark stations							
Stations	Note	Evolution					
Les Saisies	8,4/10	-0,1 pt					
La Clusaz	7,9/10	-0,3 pt					
Valloire	8,5/10	-0,1 pt					
Valmeinier	8,4/10	+0,1 pt					
Panel	8,3/10	0 pt					

$\bigstar$		Satisfaction <u>g</u>	<u>lobale séjour</u>			
	Satisfaits	Neutres	Insatisfaits	Note 2022/2023	Note 2021/2022	Evo
Aussois	84%	14%	2%	8,6	8,3	+0,3 pt
Bessans	87%	7%	8%	8,5	9,0	-0,5 pt
Bonneval sur Arc	90%	9%	0%	8,7	8,8	-0,1 pt
La Norma	78%	18%	4%	8,3	8,4	-0,1 pt
Val Cenis	87%	12%	2%	8,6	8,4	+0,2 pt
Valfréjus	69%	26%	5%	7,9	6,8	+1,1 pt



# Satisfaction commerces / services / offres

Satisfaction commerces, services, offres												
	Aussois		Bessans		Bonneval sur Arc		La Norma		Val Cenis		Valfréjus	
Accueil général dans la station	8,6	+0,3 pt	8,5	+0,3 pt	8,6	+0,5 pt	8,4	0 pt	8,5	+0,3 pt	8,4	+0,7 pt
Restaurants / bars sur les pistes	7,9	+0,2 pt	6,6	-0,3 pt	7,5	+0,4 pt	8,0	-0,2 pt	7,9	+0,1 pt	7,5	+0,5 pt
Restaurants / bars village	8,0	+0,4 pt	7,8	0 pt	7,5	-0,2 pt	7,9	0 pt	7,9	+0,2 pt	7,9	+0,3 pt
Magasins de sports / services de location	8,3	+0,5 pt	7,5	-1,1 pt	7,5	-0,9 pt	8,7	+0,1 pt	8,5	+0,2 pt	7,9	+0,1 pt
Commerces alimentaires	7,9	+0,3 pt	6,8	-1,6 pt	6,7	-1,3 pt	7,7	+0,2 pt	7,8	0 pt	7,4	-0,1 pt
Autres commerces	8,0	+0,5 pt	7,8	-0,4 pt	7,8	+0,3 pt	7,6	+0,1 pt	7,9	+0,3 pt	7,4	+0,6 pt
Offre bien-être / piscine	7,7	+0,6 pt	4,3	+0,6 pt	2,0	+0,9 pt	4,0	0 pt	7,0	+0,2 pt	4,7	+0,9 pt
Vie après-ski / hors- ski	7,6	+0,4 pt	7,0	+0,1 pt	6,9	+0,5 pt	7,6	+0,3 pt	7,5	+0,3 pt	7,5	+0,8 pt



# Satisfaction mobilité / stationnement

Satisfaction mobilité, stationnement												
		ssois		ssans		al sur Arc		lorma		I Cenis		fréjus
Accessibilité pour venir	8,9	+0,5 pt	8,4	-0,5 pt	8,3	-0,2 pt	9,0	+0,1 pt	8,7	+0,1 pt	8,5	+0,6 pt
Parkings / stationnement	8,2	+0,3 pt	8,1	-0,5 pt	7,8	-0,1 pt	8,3	-0,2 pt	8,2	-0,1 pt	7,6	+0,2 pt
Système de transport / mobilité en station (navettes)	8,1	+0,3 pt	5,1	-1,5 pt	7,4	-0,3 pt	7,6	-0,1 pt	7,9	0 pt	7,0	+0,6 pt



# Satisfaction: mobilité / stationnement



Avez-vous une suggestion à l'égard de l'accessibilité à la destination ou du système de transport dans la destination et des parkings? (1 167 citations)

34%



Fréquence insuffisante

Meilleure matérialisation des arrêts, des horaires

Avoir plus d'informations sur les navettes gratuites Dommage que certaines ne le soient plus

**Navettes** 61%

Horaires navettes plus tardives le soir

Plus de liaisons avec les alentours des stations Et également avec les gares

Des horaires de bus / navettes adaptés aux trains Notamment les trains (tôt) les week-ends

Augmenter les capacités de stationnement

Conserver les parkings gratuits!

Augmenter le nombre de places arrêts minutes Stationnement

(décharger)

Manque de parkings

Délimiter les places de stationnement

Parkings pour camping-car

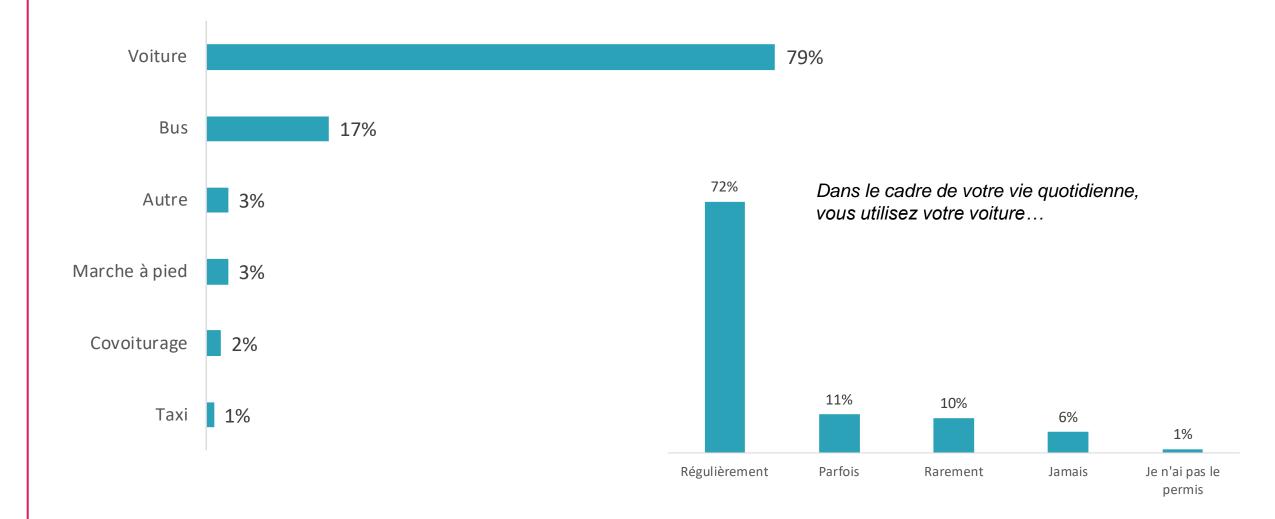
Envisager des couverts



# Mode de transports entre les stations



Quel(s) mode(s) de transport avez-vous utilisé pour vous rendre d'une station à l'autre ?

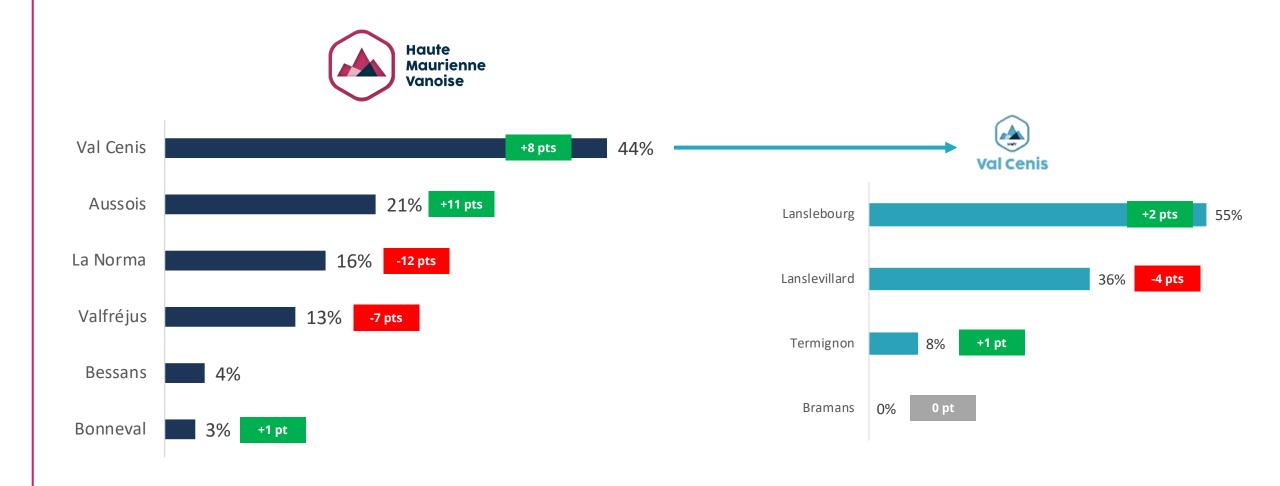




## Office de Tourisme



Dans quel Office de Tourisme avez-vous été accueilli ? (1 167 citations)





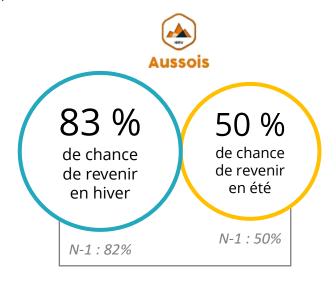
## **Satisfaction Office de Tourisme**

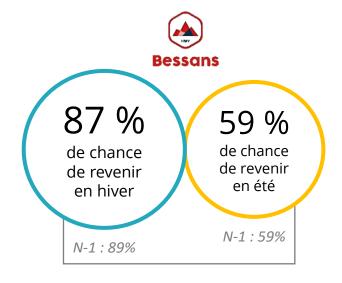


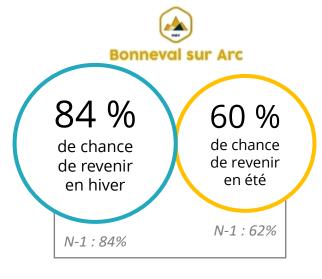


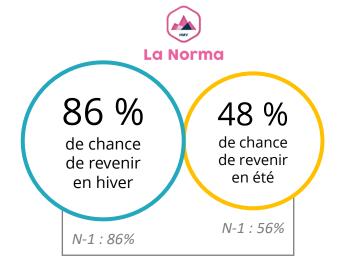
### Les intentions de retours

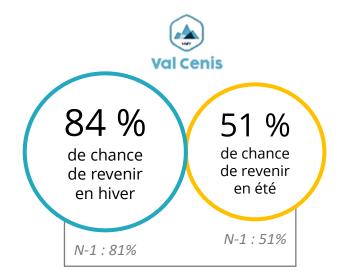
Quelle est la probabilité pour que vous retourniez dans cette station... (100% = absolument certain ; 0% aucune chance)

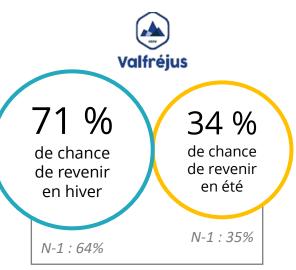














### Les intentions de retours



Sur quels axes d'amélioration la destination pourrait-elle travailler pour vous inciter à revenir ? (1 249 citations)



Domaine skiable / pistes <b>24%</b>	Améliorer les pistes (élargissement, signalisations, sécurité) Agrandir les domaines skiables Plus de diversité dans les niveaux des pistes Balisage, signalétique perfectibles
Les prix <b>22%</b>	Adapter les prix des différents forfaits, tarifications spécifiques Prix des logements / locations / commerces
Animations / Activités <b>12%</b>	Plus d'activités hors ski Manque d'animations Activités sportives / familiales

Navette /
transport
9%

Améliorer l'impact environnementale des navettes

Augmenter le nombre de navettes

Adapter les différents circuits des transports dans et en dehors de la station



**Benchmark** 

**NPS** 

+51 +26

+52

+48

+24

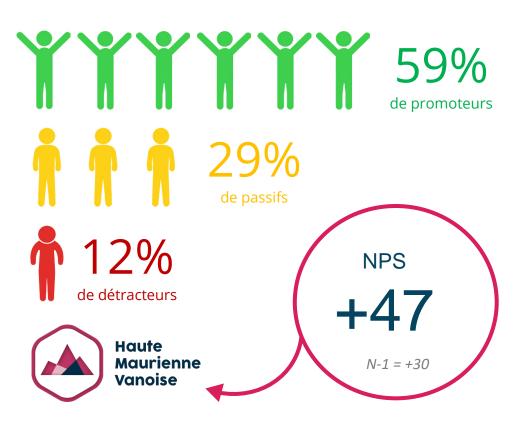
**Stations** 

Valloire

Panel

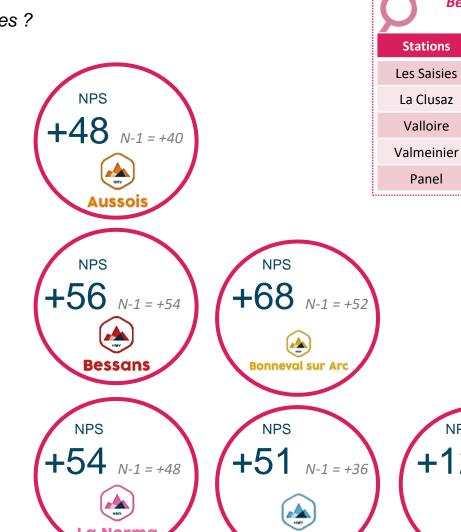
# Indice de recommandation (NET PROMOTEUR SCORE)

Avec quelle probabilité pensez-vous recommander cette station à vos proches ?



#### → En savoir plus sur le NPS ?

Le Net Promoter Score est un indicateur de fidélité client. Il évalue dans quelle mesure le répondant recommande la station à ses amis, ses proches ou ses collègues. Il permet de classer les clients en trois catégories selon leur degré d'enthousiasme : promoteurs (score de 90% ou 100%), passifs (score de 70% ou 80%), détracteurs (score de 0% à 60%). Le NPS est calculé en prenant le pourcentage de promoteurs et en y soustrayant le pourcentage de détracteurs. Un NPS positif est considéré comme indication d'une bonne satisfaction des clients et par conséquent d'une bonne recommandation.





## Les facteurs de fidélisation – Top 5

Quels aspects de votre séjour vous donnent le **plus** envie de revenir ?





**Station familiale (30%)** 

Village / authenticité (27%)
Pistes / domaine skiable (24%)

Prix intéressant(s) (17%)
Ambiance / convivialité (15%)



Station familiale (38%)

Domaine skiable (34%)

Ambiance / convivialité (17%)

Accessibilité / proximité (13%)
Prix intéressant(s) (12%)



**Domaine skiable (50%)** 

**Enneigement (35%)** 

Calme / tranquillité (19%)

Village / authenticité (17%)
Paysages / environnement (15%)



Domaine skiable (43%)

**Station familiale (23%)** 

Paysages / environnement (21%)

Ambiance / convivialité (16%) Village / authenticité (16%)



Village / authenticité (53%)

Paysages / environnement (40%)

Domaine skiable (22%)

Calme / tranquillité (20%) Enneigement (19%)



Domaine skiable (30%) Station familiale (29%) Ambiance / convivialité (19%)

Paysages (12%)
Animations / activités (9%)



# Les facteurs de fidélisation – Top 5

Quels aspects de votre séjour vous donnent le **moins** envie de revenir ?





Domaine skiable (34%)

**Enneigement (26%)** 

Prix trop chers (10%)

Accessibilité / proximité (6%)
Activités / animations (6%)



Prix trop chers (14%)

Pistes / domaine skiable (12%)

Navettes (11%)

Commerces (6%)
Distance (4%)



Domaine skiable (24%)

Commerces (13%)
Distance (13%)

Prix trop chers (11%)

Transports (11%)



Domaine skiable (39%)

Prix trop chers (28%)

**Enneigement (14%)** 

Hébergement (9%) Activités / animations (7%)



Prix trop chers (23%)

Pistes / domaine skiable (20%)

Accessibilité / proximité (9%)

Enneigement (8%)

Hébergement (6%)



**Domaine skiable (48%)** 

Village / authenticité (24%)

**Station familiale (15%)** 

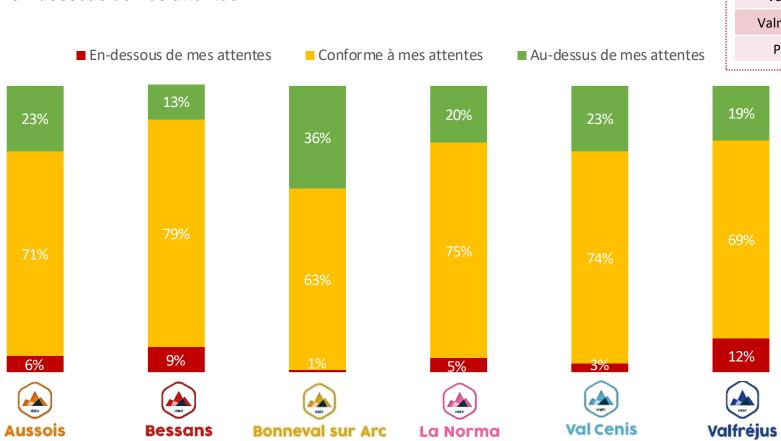
Ambiance / convivialité (11%)

Paysages / environnement (10%)



## **Et finalement ?**

Au global, votre séjour dans la station a-t-il été au-dessus, conforme ou en-dessous de vos attentes ?



Benchmark stations								
Stations	% au-dessus de mes attentes	% conforme à mes attentes	% en-dessous de mes attentes					
Les Saisies	18%	76%	6%					
La Clusaz	19%	72%	9%					
Valloire	21%	75%	5%					
Valmeinier	23%	71%	6%					
Panel	14%	82%	4%					





## La matrice importance - performance

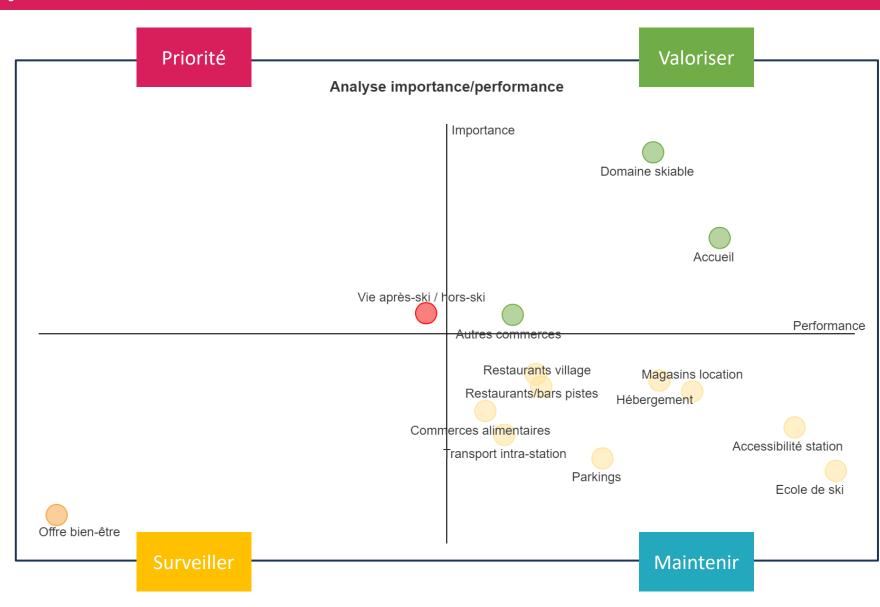
La matrice Importance/Performance permet d'obtenir, d'un coup d'œil une vision claire et opérationnelle, de l'ensemble des critères / services de satisfaction globale du séjour client. Interprétation des 4 cadrans :

**Valoriser**: le cadran en haut à droite regroupe les services ayant une importance forte et une bonne satisfaction. Il s'agit donc des critères que vous pouvez valoriser et sur lesquels vous pouvez communiquer.

**Maintenir**: Le cadran en bas à droite regroupe les services ayant une importance relativement faible mais une bonne satisfaction. Il faut donc maintenir ces services mais ils ne représentent pas un enjeu stratégique pour vous.

**Surveiller**: Le cadran en bas à gauche regroupe les services ayant une importance relativement faible et une satisfaction relativement mauvaise. Bien que vous puissiez les travailler, ils ne sont pas prioritaires du fait de leur faible influence sur l'indicateur clé de satisfaction globale séjour.

Améliorer en priorité: Le cadran en haut à gauche regroupe les services ayant une importance forte et une satisfaction relativement mauvaise. Il s'agit là de votre cœur d'actions. Tous ces attributs pénalisent grandement votre indicateur clé de satisfaction globale séjour.





#### **Préconisations**



- Affirmer la promotion des destinations envers la clientèle belge
- Capitaliser sur les atouts et valeurs des différents station ainsi que leur territoire : leur caractère familial, les charmes des villages, leur domaine skiable, la cadre environnemental qu'offre la Vanoise...
- Poursuivre les actions en faveur des animations, activités et évènements hors-ski qui sont un véritable succès, qui permettent de se différencier, de fidéliser les clients, d'améliorer la notoriété et de participer entièrement à l'expérience client
- Surveiller certains niveaux de satisfaction (rapport qualité/prix, système de navettes, diversité de commerces...) ainsi que les clientèles « détracteurs » des stations...en mettant en place un système de gestion des réclamations clients afin de répondre aux éventuelles insatisfactions.
- Renforcer les liaisons navettes inter stations, la liaison avec le train à Modane voir St Michel dans le futur...

  La destination a une carte à jouer sur la mobilité. L'image qu'elle transpire (nature, territoire préservé, fond de vallée...) devrait être renforcée par cet aspect mobilité. 17% des clients viennent en bus, ce score est important par rapport aux autres destinations voisines.
- Poursuivre la belle dynamique de recrutement de clientèle pour la saison estivale où un potentiel intéressant d'environ 50% (en moyenne) est identifié : une bi-saisonnalité est marquée. Un enjeu de (re)conquête de clients autour de l'image estivale : escalade, via-ferrata, canyoning, parapente, randonnées, air pur, découverte...















Merc

~ Votre contact G2A ~
Julie BALMET
+33 6 23 13 55 46
julie.balmet@g2a-consulting.fr



G2A est certifié ISO 20252 auprès de l'AFNOR. Cette étude est réalisée conformément à la norme et respecte toutes ses exigences pour vous garantir confidentialité, fiabilité et protection des données.



#### Annexes

**❖** Lien pour la consultation du questionnaire (WORD) :

https://g2a-consulting-a.sphinxonline.net/g2a/H23\_TC\_VF/questionnaire\_hmv.htm

❖ Lien pour la consultation de la significativité des résultats (WORD) :

https://vip.sphinxonline.net/g2a/H23\_TC\_VF/significativite\_hmv.htm

- **❖** La traduction du questionnaire de l'enquête est sous-traitée, validée et contrôlée par notre prestataire extérieur :
  - \* D. Reisman pour l'anglais